

CAFÉ-OUTILS #94 BONNES PRATIQUES DE CRÉATION DE NEWSLETTERS EN 2025

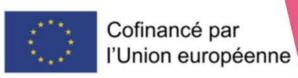
07 février 2025 * Jean-Philippe Falavel & Chantal Krieger













À VOS QUESTIONS & REMARQUES DANS LE CHAT





RÉSULTAT DU SONDAGE SUR LINKEDIN

Qu'est-ce qui vous motive à vous abonner à une newsletter?

Vous pouvez voir comment les personnes votent. En savoir plus

Un contenu utile et esthétique	
Des ressources exclusives	48%
La fréquence d'envoi respectée	0%
Une relation authentique	7%

27 votes



AU PROGRAME

À QUOI ET À QUI ÇA SERT ?

INGRÉDIENTS DE BASE + EXEMPLES

OUTILS DE CRÉATION + DÉMOS

ASSISTANT·E DE RÉDACTION + DÉMOS





À QUOI ET À QUI ÇA SERT?

INFORMER & FIDÉLISER

1 persona / message = 1 NL

PROXIMITÉ & AUTHENTICITÉ

GÉNÉRER DU TRAFIC

sur ses autres canaux de communication, son site web en particulier

DONNER ENVIE D'ACHETER / DE VOUS CONTACTER

sans avoir recours à la publicité

QUELQUES CHIFFRES

56% des utilisateurs ont 3 boîtes mail différentes

temps de lecture moyen

l'emailing est 40 fois plus efficace que les réseaux sociaux pour obtenir de nouveaux clients

des utilisateurs consultent
leurs mails sur mobile
(suppression à 3 secondes
si pas lisible)

10 secondes

Sources: lesmakers.fr & mindbaz.com

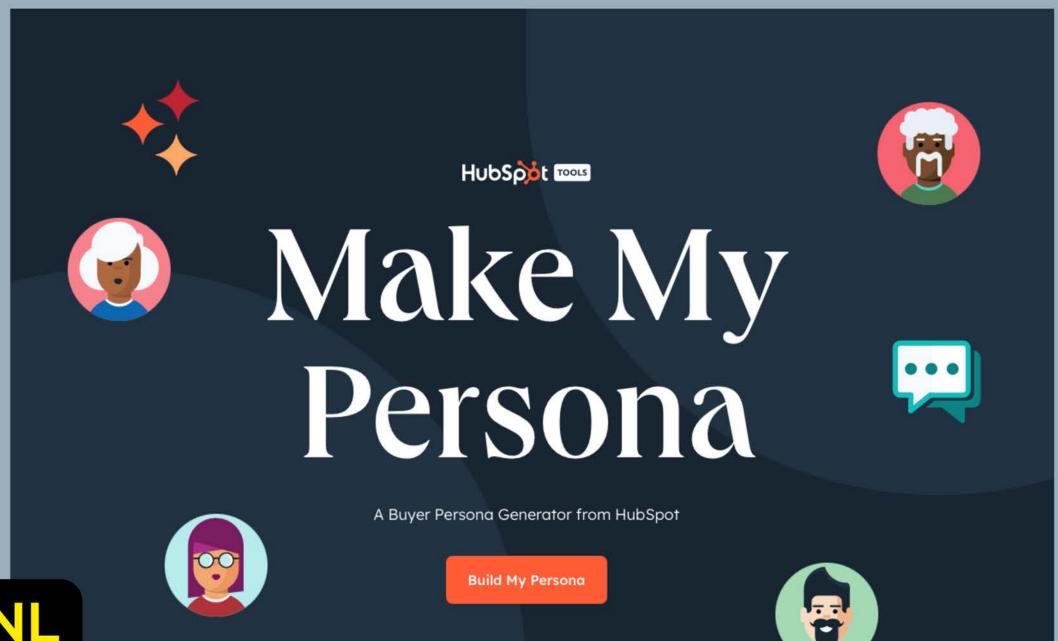




1 NL à partir de 100 destinataires

(idéalement)

SEGMENTEZ vos envois



1 persona / message = 1 NL



DIFFÉRENTS TYPES D'EMAILINGS

1 message = 1 NL









	Type d'emailing	Objectif	Cible	Quand envoyer
	Newsletter	Informer, maintenir une relation, créer du trafic	Prospects, clients, abonnés.	Fréquence journalière, hebdomadaire, bimensuelle
	Email de prospection	Acquérir de nouveaux clients.	Prospects ciblés selon profil.	Selon opportunités.
	Email promotionnel	Prospecter, fidéliser, booster les ventes.	Ciblage précis sur certains types de clients/prospects.	Selon l'actualité de l'entreprise.
	Email de fidélisation	Fidéliser, booster les ventes	Clients fidèles.	Après x commandes passées ou x montant dépensé.

DIFFÉRENTS TYPES D'EMAILINGS



1 message = 1 NL









Type d'emailing	Objectif	Cible	Quand envoyer
Email transactionnel	Informations importantes sur les commandes et paiements.	Nouveaux clients, clients.	À l'ouverture de compte, à la commande, à l'expédition, à la livraison, etc.
Email de relance - anciens clients	Relancer les inactifs.	N'ayant pas commandé depuis x temps.	Après x temps (cycle de vie).
Email d'invitation	Faire connaître et animer un événement.	Selon le type d'événement.	Entre 1 et 2 mois avant l'événement.
Email de notification (trigger emails)	Notifier, fidéliser.	Nouveaux clients/utilisateurs, clients.	Selon actions et parcours du client (email de bienvenue, anniversaire, relance de panier abandonné, etc.).



INGRÉDIENTS POUR UNE NEWSLETTER À SUCCES

Meilleur moment pour envoyer une newsletter par secteur

Secteur	Meilleur jour d'envoi	Meilleures heures d'envoi
Ecommerce	Mercredi	10h
Logiciels / SaaS	Mercredi	14h - 15h
Marketing et agences	Mercredi	16h
Boutiques physiques / hotellerie	Jeudi	8h - 10h
B2B	Jeudi	8h - 10h
ONG et associations	Mardi ou mercredi	15h - 16h
Tous secteurs confondus	Mardi ou mercredi	10h ou 15h

Source : Brevo

INGRÉDIENTS POUR UNE NEWSLETTER À SUCCÈS



intégrer le prénom de la personne

Bonjour {\$name}!

garder un ton adapté et cohérent avec sa marque et sa cible

via son site et/ou ses réseaux sociaux, proposer une offre de réduction

Surveillez votre boîte mail et recevez le CHÉQUIER de l'été!









12 €
OFFERTS
en 2 bons

de réduction*



de réduction*

Semaine 6



de réduction*







en 2 bons

de réduction*

12 €

OFFERTS

en 2 bons
de réduction*



12 €

OFFERTS

en 2 bons
de réduction*



16 €

OFFERTS

en 2 bons
de réduction*

INGRÉDIENTS POUR UNE NEWSLETTER À SUCCÈS

Ouverture de mail : 59% pertinence de l'objet 54% confiance en l'expéditeur

Le Moulin Digital

Tous les yeux vont être sur vous en 2025 😎

😎 - ... soyez pas timides !

emojis dans l'objet d'un mail : clic +93% & ouverture +29%

mot "vidéo" dans l'objet : ouverture +80%

lien vidéo dans un email : clic +300%



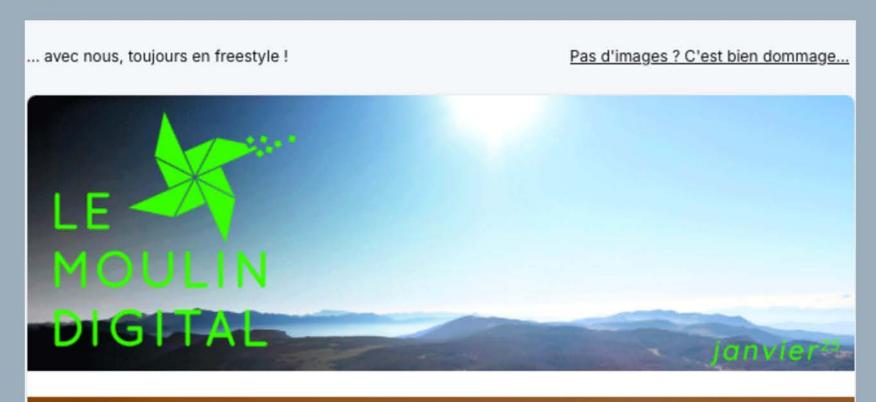
DIGITAL



INGRÉDIENTS POUR UNE NEWSLETTER À SUCCÈS

cohérence esthétique et de votre ligne éditoriale avec vos canaux de communication









Café-outils #94 : Bonnes pratiques de création de newsletters en 2025

Événement de Le Moulin Digital

ven., 7 févr. 2025, 09:00 - 10:00 (votre heure locale) Ajouter au calendrier ▼





Karima SALDJIAN et 11 autres participants







INGRÉDIENTS POUR UNE NEWSLETTER À SUCCÈS



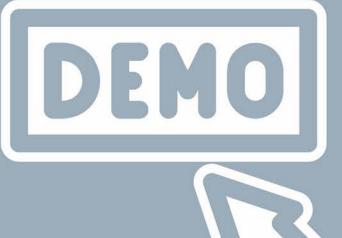
... du contenu exclusif!

... ET ÉVIDEMMENT, UN OU PLUSIEURS CALL-TO-ACTION!

















COMMENT INCITER À L'ABONNEMENT?

SITE WEB

DIRE POURQUOI C'EST INTÉRESSANT

OFFRIR QQCH DE GRATUIT EN ÉCHANGE

PAS ÊTRE TROP INTRUSIF

PROMOUVOIR
HORS DU SITE WEB

(carte de visite, réseaux sociaux, flyer, signature mail, ...)

UGC:
AMBASSADEURS &
INFLUENCEURS



COMMENT INCITER À L'ABONNEMENT?

https://urlz.fr/pTbq



POUR VOUS ABONNER À LA NEWSLETTER MENSUELLE DU MOULIN DIGITAL ;-)

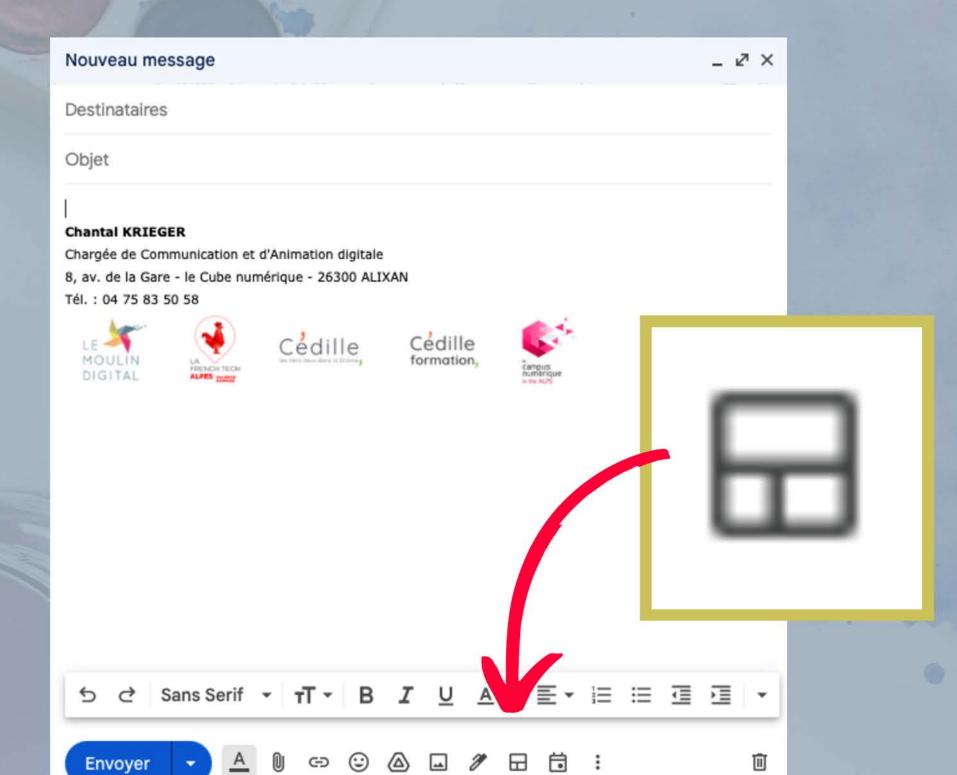
OUTILS DE CREATION DENEW/SLETTERS 100% FREE

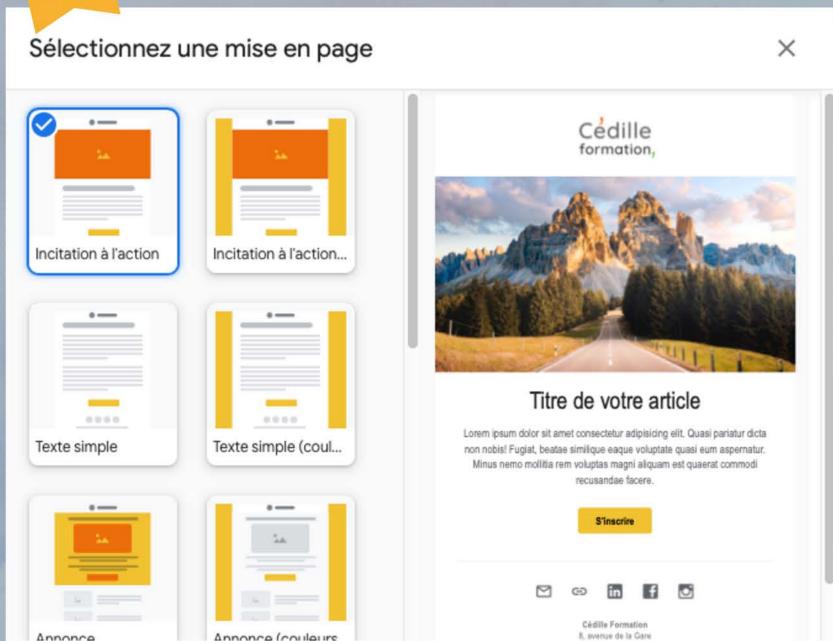




Style par défaut







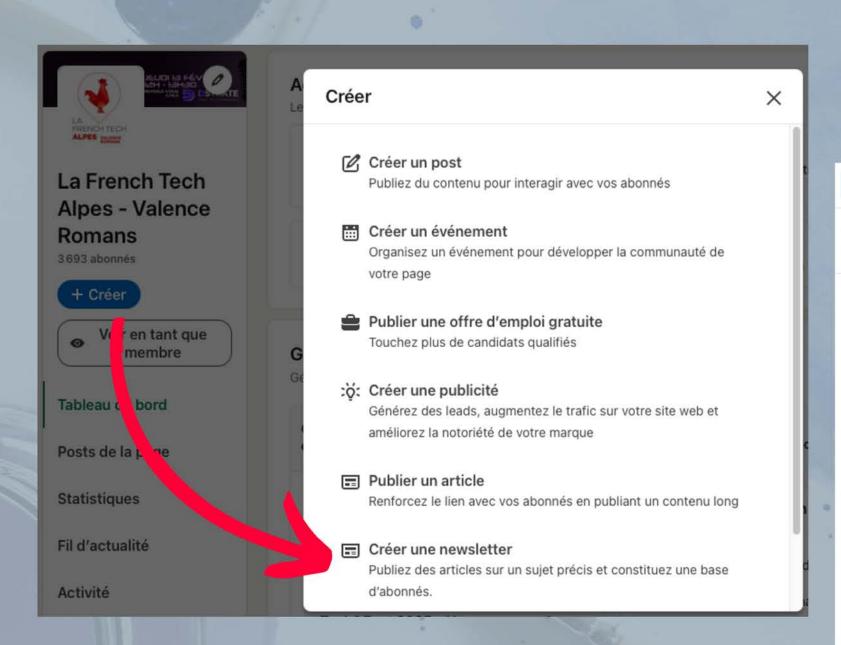
Annuler

Insérer

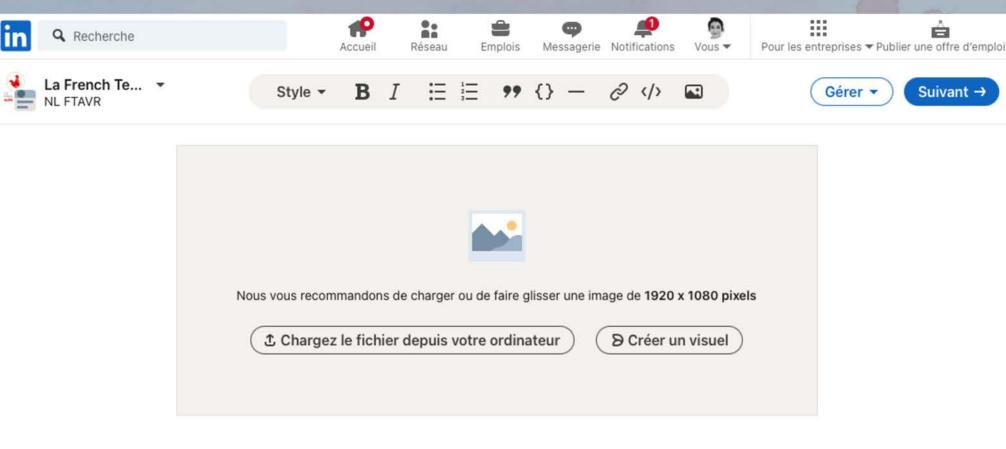
OUTILS DE CRÉATION ENEWSLETTERS



Suivant →







tout moment. En savoir plus

Titre

Rédigez ici. Vous pouvez également inclure des @mentions.

OUTILS DE CRÉATION DE NEWSLETTERS (PRÉ)



Compte / Page

5 NL possibles (sujets / fréquences / mises en forme différentes)

Notif push in-app + mail

Réferencement Google



OUTILS DE CRÉATION DE NEWSLETTERS

7 / 14 / 30 jours d'essai gratuit

freemium avec nombre d'emails limités par jour / mois

freemium avec fonctionnalités limitées

freemium avec contacts limités













MESURER ET AUGMENTER LE SUCCES DE SANEWSLETTER

Indicateur

Délivrabilité

Spam

Ouverture

Conversion (clic)

Rebond (soft ou hard

bounce)

Taux

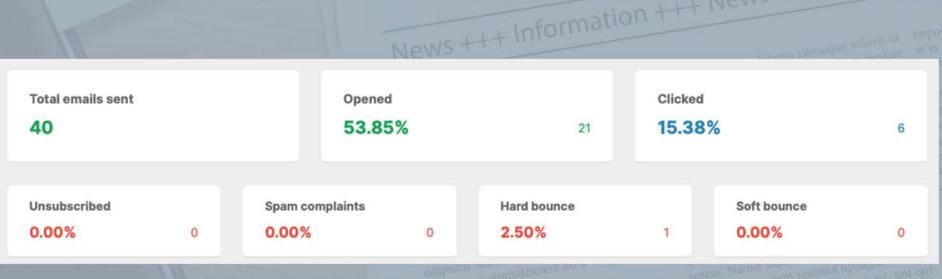
moyenne : 95%

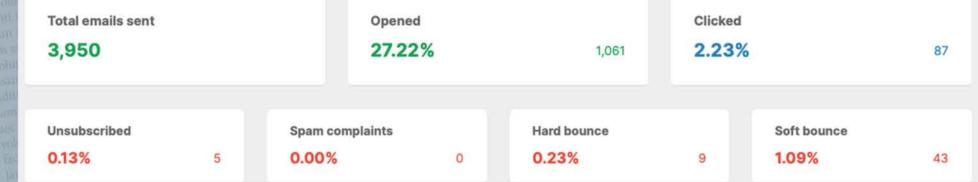
0,1%

moyenne : 18%

moyenne:

le moins possible!





Sources : BDM, Kinsta, Digitaweb





Définissez vos objectifs : pourquoi j'envoie ?

Exemples: nouveauté, merci fidélité, réputation, stimuler les ventes, événement privé, jeu concours, ebook, bêta test avec réduction, ...

Première newsletter = premier rendez-vous # #metoo

Fréquence : 1 / semaine

1re: bonjour je suis...

2e: voici mes offres...

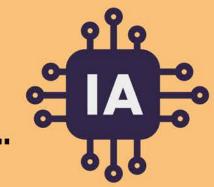
3e : j'ai un contenu gratuit à vous partager (ebook...)

RÉDACTION DE CONTENU DE NEWSLETTERS



Objet du mail

Concis et accrocheur, clair, intrigant, ...



Corps du mail

4 à 5 lignes max par article

1 idée = 1 phrase (SEO)

Du + important au - important

Pas trop long





Call-to-action

Peut prendre plusieurs formes : bouton, lien texte, lien image

Doit apparaître au moins 2 fois (ex : au début et à la fin)

ASSISTANT-E DE RÉDACTION DE NEWSLETTERS



- Taux d'hallucination très bas
- Précis sur les longs documents
- Respecte bien une voix de marque



IA "constitutionnelle" ++ respect vie privée & sécurité

Source: Anthropic



ASSISTANT E DE RÉDACTION DE NEWSLETTERS



- Assistant conversationnel: LeChat
- S'ajuste en fonction du ton et

des émotions détectées

Optimisé pour le français



IA française

++ réglementations européennes

Source: Anthropic

LE MOULIN DIGITAL

ASSISTANT E DE RÉDACTION DE NEWSLETTERS + DÉMO

Rôle: En tant que [spécialiste en marketing par courrier électronique], tu es chargé de [suggérer des idées de contenu] pour [une newsletter mensuelle] [pour Le Moulin Digital] qui sera pertinente pour [les indépendants débordés] [qui veulent optimiser leur utilisation du numérique dans leur métier].

Public: Je suis [la chargée de communication du Moulin Digital] qui cherche à engager [les indépendants débordés] [qui veulent optimiser leur utilisation du numérique dans leur métier], à travers [une newsletter éducative, inspirante et divertissante sur notre offre de services]. Mon audience est [principalement locale, âgée entre 25 et 65 ans, autant de femmes que d'hommes]. Je souhaite [augmenter le nombre d'abonnés à notre newsletter et leur fournir les informations nécessaires : nos événements gratuits, des événements de partenaires, des actualités du numérique, la vie de notre équipe, qui les aideront dans leur souhait de développer leurs compétences numériques dans leur métier et aussi leur quotidien].

Objectif: Propose-moi une structure type pour ma newsletter mensuelle, avec des idées de contenu adaptées à mon public et à mes objectifs.



ASSISTANT E DE RÉDACTION DE NEWSLETTERS + DÉMO

donne-moi des idées d'objet de mail qui augmentent le taux d'ouverture de ma newsletter (joindre PDF)

propose-moi des thématiques pour mes newsletters mensuelles des 3 prochains mois dans le secteur de ...

je pense déposer des flyers avec un QR code amenant à l'inscription à ma newsletter : est-ce une bonne idée ? Argumente en détaillant les points positifs et négatifs. Où les déposer dans Valence et les alentours ?





COMMENT ÉVITER D'ÊTRE EN SPAM / LE DÉSABONNEMENT?

CONTENU PERTINENT = SATISFACTION, FIDÉLISATION & PROJECTION

BONNE ORTHOGRAPHE = GAGE DE PROFESSIONNALISME

SEGMENTATION = CIBLAGE & PERTINENCE

(DOUBLE) OPT-IN = CONTACTS QUALIFIÉS

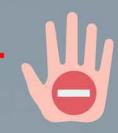
DIMINUER LE TEMPS DE CHARGEMENT = COMPRESSER LES IMAGES

CHOIX DE FRÉQUENCE D'ENVOI = RESPECT

COMPRENDRE = DEMANDER

MOTS À ÉVITER









BONNES PRATIQUES

VEILLE

NL de Brevo, de Mailerlite, et... de vos concurrents! Actualités générales et spécifiques à votre métier : votre avis d'expert•e Blog du modérateur, Journal du CM, ...

ANALYSE

Audience, outils, performances, interactions, ...

COHÉRENCE FOND & FORME

TESTS & OPTIMISATIONS

AUTHENTICITÉ & PERSONNALISATION



PROCHAINS ÉVÉNEMENTS

PITCH PRESQUE PARFAIT

13 février * 12h-13h30

Dstrate à Bourg-lès-Valence, uniquement en présentiel Découvrez 2 innovations tech et leurs porteurs de projet

Au Moulin Digital ou en ligne

Personal branding &

CAFÉ-OUTILS

marque employeur

07 mars * 9h-10h

JEUDI DE LA FABRIQUE 13 mars * 18h30-20h à Albon.

> uniquement en présentiel Les outils collaboratifs,

> > focus sur Notion

MERCI ET À BIENTÔT!









contact@lemoulindigital.fr

04 75 83 50 58













